

**Qui sommes nous ?**

Hesus est le partenaire greentech des chantiers, spécialisé dans l'évacuation, la fourniture et la valorisation des terres et des matériaux.

Au cœur de notre activité se placent innovation, digitalisation et interconnexion au service de l'économie circulaire et de l'environnement. C'est dans cet esprit que nous avons lancé la plateforme d'échange Hesus Store.

Fort de nos ambitions, Hesus est une aventure faite d'opportunités et de développement en gardant notre âme de jeune entreprise dynamique pour développer les services autour des 3 produits que nous commercialisons :

L'évacuation, le traitement et la valorisation des terres polluées et des terres inertes

L'évacuation et la valorisation des déchets de chantiers

La fourniture de matériaux

**La Mission :**

Au sein du service produit, le Business Developer filière est en charge de la prospection et de la gestion des partenariats avec les filières.

Concrètement les missions sont :

Prospection des fournisseurs (filières) sur le territoire national

Négociation des achats

Mise en place et gestion d'indicateurs de performance

Construction commerciale et technique des offres

Accompagnement des vendeurs

Visite clientèles

Connaissance du marché (veille concurrentielle et technique)

Formation des équipes internes

Construction des process internes et numériques de la plateforme Hesus store

Promotion d'Hesus store auprès des fournisseurs



**HESUS**

**Profil recherché :**

Nous recherchons une personne motivée, dynamique ayant un intérêt pour le monde de l'environnement.

Hesus étant dans une démarche de croissance et d'innovation forte pour apporter de nouvelles solutions au secteur, nous recherchons des personnes autonomes, dynamiques et forces de proposition prêts à s'investir dans un projet ambitieux.